

EDGAR UEDA

Autor do best-seller KINTSUGI – O PODER DE DAR A VOLTA POR CIMA

LUÍS PAULO LUPPA

Autor do best-seller O VENDEDOR PIT BULL

DESVENDANDO A CAIXA-PRETA DO SUCESSO

VOCÊ ESTÁ DISPOSTO A PAGAR O PREÇO?



ALTA BOOKS

EDITORA

Rio de Janeiro, 2020

CAP. DE AMOSTRA

SUMÁRIO

• INTRODUÇÃO	VIII
• PARTE 1 <i>TODO MUNDO TEM UM ATIVADOR. QUAL É O SEU?</i>	22
• PARTE 2 <i>COMPETÊNCIAS PARA O SUCESSO</i>	50
1 • TRANSPIRAÇÃO COM DIREÇÃO <i>Transpirar é mais importante que inspirar</i>	53
2 • RELACIONAMENTOS <i>Tenha uma legião de fãs</i>	69
3 • DOMINAR A ARTE DE VENDER	89
4 • NEGOCIAR PARA GANHAR SEMPRE	115
5 • ACELERAÇÃO ESTRATÉGICA <i>Pensamento de gigante para ser grande</i>	147
6 • O PODER DO ESCUDO <i>Blinde-se dos perdedores mentais</i>	173
7 • É MAIS IMPORTANTE SER DO QUE TER	195
• PARTE 3 <i>PRATICANDO AS COMPETÊNCIAS</i>	216
IDENTIFICANDO O PROFISSIONAL DE SUCESSO	219
O QUE TIVER QUE SER FEITO, FAÇA SEMPRE BEM-FEITO!	231

PARTE 1

**TODO MUNDO
TEM UM
ATIVADOR.
QUAL É O SEU?**

Não espere o avião cair!

Sempre é tempo de (re)começar

Todo mundo quer a mesma coisa

Um modelo de construção de sucesso
como você nunca viu

Afinal... qual é o seu Ativador?

CAP. DE AMOSTRA

NÃO ESPERE O AVIÃO CAIR!

Você deve ter lido esta notícia nos jornais, ou alguma outra bem parecida:

Três meses depois de um grande acidente aéreo próximo a uma ilha da Indonésia, equipes de resgate conseguiram localizar a caixa-preta da aeronave, que caiu no mar. As fortes correntes marítimas e o solo lamacento dificultaram as buscas, mas o equipamento acabou sendo encontrado a 38m de profundidade, enterrado 8m no solo marinho.

Os pilotos haviam solicitado permissão ao controle de tráfego aéreo para retornar ao aeroporto de origem, porque a aeronave apresentava problemas técnicos. Porém, 13 minutos após a decolagem, perdeu-se o contato. Todos os 189 passageiros e tripulantes morreram no acidente, cuja causa só seria conhecida com as informações gravadas na caixa-preta: as conversas entre os tripulantes da cabine e dados importantes sobre o avião e o voo.¹

Quando cai um avião, todos ficam obcecados para encontrar a caixa-preta e entender por que ele caiu.

¹ Fontes: <https://veja.abril.com.br/mundo/indonesia-recupera-uma-caixa-preta-de-aviao-que-caiu-com-189-pessoas/>; e <https://g1.globo.com/mundo/noticia/2019/01/14/indonesia-encontra-segunda-caixa-preta-do-aviao-da-lion-air-que-caiu-em-outubro-do-ano-passado.ghtml>

Você também tem uma caixa-preta pessoal, na qual ficam guardados todos os seus sonhos, objetivos e metas não realizados.

Você não precisa esperar que sua vida entre em turbulências ou em uma espiral negativa para ver o conteúdo dessa caixa e compreender melhor as suas frustrações por não ter conseguido realizar seus sonhos, os sonhos dos seus filhos, dos seus pais, dos seus entes queridos.

Não espere chegar ao final de sua vida para perceber que não a viveu como poderia ter vivido.

A ideia é que você possa abrir a caixa-preta em “pleno voo”, desvendar seu Ativador e conhecer as Competências que o levarão ao sucesso pessoal e profissional.

Nós vamos ajudá-lo a interpretar o impacto dos Ativadores e, desde já, aplicar em sua vida as Competências que estão nessa caixa-preta.

Você pode estar perdido, em busca de respostas, ou achando que o avião realmente vai cair.

Pode ser que você mesmo esteja, sem saber, levando o avião para uma queda; mas agora está em suas mãos o poder de virar o jogo e mudar o seu destino, colocando dentro da sua caixa de realizações uma história diferente. Uma história de conquistas e grandes feitos em sua vida.

Abrindo a caixa-preta enquanto lê este livro, você desvendará as causas de antigas dificuldades e o que vamos chamar daqui em diante de ATIVADORES DO SUCESSO.

Ativadores?

Isso mesmo. Perceba que a palavra já sugere uma ação: ATIVAR. Ou seja, impulsionar, acelerar, estimular, intensificar, reforçar, provocar, acionar.

O princípio de tudo depende de uma ação. Tudo o que acontece precisa ser acionado de alguma forma. Toda caminhada precisa do movimento do primeiro passo e dos passos seguintes, na direção certa.

E o objetivo central deste livro é ajudá-lo a identificar as ferramentas necessárias para atingir os resultados que tanto espera.

Seu Ativador o colocará em movimento, eliminando a inércia, e o encaminhará para onde você realmente precisa ir e quer estar. Vai mobilizar em você as Competências que envolvem uma série de habilidades, conhecimentos e principalmente atitudes, na intensidade ideal e no momento exato.

É hora de fazer acontecer.

CAP. DE AMOSTRA

SEMPRE É TEMPO DE (RE)COMEÇAR

Imagine se nós ganhássemos, ao nascer, um manual da vida, com instruções objetivas e detalhadas para o nosso dia a dia, da infância até a velhice. Ia ser mais fácil viver, mas não existe isso. E é claro que não temos a pretensão de lhe dar um manual desse tipo. Mas podemos mostrar o caminho para que tenha sucesso, porque nós o conhecemos.

Não foi de repente que descobrimos o que é o sucesso. Nenhum mago, nenhum profeta, nenhum E.T. apareceu na nossa frente revelando o segredo da prosperidade.

O que vamos lhe contar aqui é resultado de 40 anos de estrada, batalhando muito, falando, vivendo, convivendo com pessoas de sucesso e vendo pessoas de sucesso tomarem o caminho do fracasso. É fruto de inúmeras experiências bem-sucedidas e outras nem tanto. De glórias e fracassos, de comemorações e dores profundas.

O *mix* desses sentimentos e comportamentos é que fortalece a nossa personalidade e nos dá resistência para vencer os obstáculos, superar as metas e realizar nossos objetivos na vida. Trabalhamos duro desde muito cedo, começamos de baixo e fomos escalando um verdadeiro Everest, aprendendo a cada passo, sem dar voz ao desânimo, subindo sempre. E, a cada queda, recomeçávamos. Quando cair, levante-se

rápido e, quando precisar recomeçar, recomece rápido; essa atitude faz toda a diferença.

Não somos consultores nem filósofos, tampouco gurus. Somos pessoas com boa formação, experiência global e cultura multidisciplinar. Sabemos que a responsabilidade do sucesso sempre esteve em nossas mãos e que precisaríamos de muita vontade, energia, determinação, persistência, resiliência e constância, tudo isso nos permitiu chegar à alta performance. Muita gente usa essa expressão sem entender seu real significado:

*Alta performance é
quando a excelência
encontra a experiência.*

Estamos simplesmente compartilhando o que aprendemos em nossa caminhada.

Não somos empreendedores de livro, nem de palco, nem da mídia digital. Somos empreendedores na vida real. Usamos os livros, os palcos e as mídias digitais para compartilhar o que acreditamos que funciona. E este livro não é de autoajuda nem de culinária: não tem uma receita, do tipo “quebre três ovos, coloque farinha, leite e outros ingredientes...”, para fazer um bolo.

Imagine agora que, ao seu lado, existem sete grandes botões. Você olha, não sabe o que são, então acha melhor não tocar neles.

Esses botões são as Sete Competências! São roteiros seguros e práticos para o sucesso, impulsionados pelo Ativador, que acelera sua caminhada.

No entanto, o tempo não para, e as oportunidades não ficam esperando até você perceber que elas estão ali, ao seu alcance.

Tem gente que passa a vida inteira e não aperta esses botões. Você, porém, não precisa mais esperar. Pode ser agora.

Sempre é tempo de (re)começar, desde que você acelere com firmeza. E este livro é um verdadeiro acelerador!

Se você não dominar algumas atitudes, conhecimentos e habilidades, não alcançará o sucesso. Se fizer “mais ou menos”, ficará a vida inteira se perguntando por que não conseguiu chegar ao seu objetivo. Depois não reclame se alguém chamá-lo de “meia-boca”.

A CAIXA-PRETA DO SUCESSO está aqui, à sua disposição.

Estamos abrindo e desvendando o passo a passo de como chegar lá.

*Seja expert em finalizar.
Não se contente com
iniciativas, seja “acabativo”!*

Vamos juntos percorrer cada página, degustando e absorvendo o conteúdo com atenção.

Assim, não temos dúvidas de que você será capaz de acionar seu Ativador e perceber os botões virtuais que chamamos de Competências e que estão bem aí, ao seu lado. Na verdade estão ao lado de qualquer pessoa, mas a imensa maioria insiste em não vê-los e não ativá-los.

“Botões virtuais”, foi o que dissemos. Sabe o que significa *virtual*?

É o que existe potencialmente, ainda não como realidade, mas que pode se tornar real. Como? A resposta está na própria origem dessa palavra, no latim medieval: força, ânimo, excelência, eficácia, potência, capacidade.

Portanto, os botões são virtuais mas as Competências existem, são reais.

Para que você realmente tenha sucesso, não adianta alguém lhe dizer como se faz. Você precisa ter domínio sobre o que está fazendo. E além de ser um especialista na sua área — medicina, direito, música, engenharia, o que for —, em qualquer profissão você precisa dominar a arte de manter as pessoas conectadas a você.

Você conhece *Os Vingadores*? Isso mesmo, aquele filme que arreventou nas bilheterias em todo o planeta.

A equipe de “Super-heróis Mais Poderosos da Terra”!

Eles surgiram como história em quadrinhos e ninguém imaginava que seriam o maior sucesso de bilheteria de todos os tempos, no cinema. Reúnem um conjunto de habilidades. Têm suas diferenças, brigam entre si, mas conseguem se unir em uma equipe coesa para combater extraordinárias ameaças à humanidade. Tem um que atira com arco, outro que é estrategista, e quem acaba salvando todo mundo é o Hulk, o cara que fica verde e cresce, incontrolável; o autêntico pit bull. Claro que estamos citando uma das versões, de tantas que existem com esses personagens, inclusive uma série que reuniu os Vingadores e a Liga da Justiça, da qual faz parte o Super-Homem, que é cheio de poderes, mas que pode ser derrubado por uma pequena pedrinha de kriptonita no seu caminho.

Esse é um bom exemplo, porque o caminho do sucesso é assim. Um conjunto de habilidades e de atitudes, muitas vezes pesadas e difíceis. Mas sempre muito concretas.

Tem gente que lê sobre sucesso e começa a falar a respeito, propaga, sobe no palco, escreve livros, impulsiona frases edificantes nas redes sociais, ostenta milhares de seguidores... mas sem viver essa escalada na prática não se chega a lugar nenhum. Sem trilhar um caminho, não se pode ensinar a caminhar.

Com os Ativadores e as Competências do sucesso, nossa proposta é compartilhar experiências de uma forma simples, objetiva e didática. E, principalmente, de um modo que funcione.

Mostrar e provar como fizemos, como colhemos e como conseguimos manter os resultados.

Não acreditamos em fórmulas que de repente fazem a pessoa enriquecer. Isso pode enriquecer quem vende a fórmula, mas não necessariamente quem a compra. O sucesso de verdade é resultado de uma sequência de conquistas que vão se acumulando. Fazemos analogia do sucesso com os juros compostos, porque sempre foi e tem sido assim em nossas vidas: vamos acumulando capacidades, conhecimentos, *networking*, experiências, pequenas e grandes ações, que rendem resultados como se fossem juros sobre o capital que se acumula, crescendo cada vez mais.

Esse sucesso, sim, é possível, consistente, alicerçado na realidade. Só que não é tão fácil.

Mas... o que é sucesso para você, afinal? Cada um tem sua definição.

O que vamos mostrar nos sete capítulos posteriores a este são as Competências que poderão tornar realidade o seu padrão de sucesso. Aonde você deseja chegar e onde deseja estar. Porque seu próprio sucesso, caro amigo, cabe a você mesmo definir. E conquistar.

CAP. DE AMOSTRA

TODO MUNDO QUER A MESMA COISA

Eu, Luís Paulo Luppá, já havia perdido a conta de quantas vezes tinha ido a um posto de gasolina abastecer o carro ou tomar um café na loja de conveniência, mas houve uma vez, em especial, que é muito fácil de lembrar e difícil de esquecer.

“Quer calibrar o pneu?”, perguntou o frentista. Desci do carro e disse: “Pode ser.” Então começamos ali um bate-papo daqueles bem informais.

Seu nome era Antônio. Reclamava um pouco da vida, e eu tentei lhe transmitir uma visão mais positiva, dizendo que todos nós temos a possibilidade de crescer, quando ele me disse:

“Sou *apenas* um frentista!”

“E eu sou apenas um vendedor”, retruquei.

Ele ficou me olhando, surpreso com minha resposta, e eu completei:

“A palavra ‘apenas’ não vai te ajudar muito. Seja positivo!”

Nesse exato momento encostou uma reluzente BMW, para abastecer, e Antônio insistiu em seu pessimismo:

“O senhor acha que, por exemplo, algum dia eu vou ter uma dessas?”

O papo esquentou de vez, e eu parti com tudo:

“Meu amigo, você acha que o dono dessa BMW é diferente de você? Acha que ele tem três pernas, quatro braços e duas cabeças? Ele veio ao mundo da mesma forma que você! O que ele fez ao longo da vida é que deve ter sido diferente do que você fez até agora.”

Antônio ficou mais surpreso ainda. Sem ligar para sua expressão de descrença, continuei:

“É claro que você ou qualquer pessoa pode ter uma BMW dessa, ou um carro ainda melhor, também pode viajar para qualquer parte do mundo e conquistar o que quiser na vida.”

Ele me interrompeu de novo:

“O senhor já viu um frentista de sucesso?”

“Não sei”, respondi, “mas já vi empresário de sucesso que começou a vida trabalhando como camelô e vendedor de água na praia, e seria absolutamente normal ver um frentista virar um empresário de sucesso”.

Ouvindo isso, ele ficou pensativo, em silêncio por um bom tempo, e arrematei:

“Antônio, meu amigo, vou lhe dizer uma coisa antes de partir: seja feliz com o que você tem, enquanto persegue o que não tem. Sorria para a dificuldade e viva a vida com intensidade.”

Isso faz bastante tempo. Nunca mais vi o Antônio no posto, nem soube mais da sua vida. Mas aprendi com muitas pessoas que treinei ao redor do mundo uma verdade simples e curiosa: todo mundo quer a mesma coisa.

Isso mesmo, todos querem, de uma forma ou de outra, a mesma coisa:

Sucesso pessoal e profissional.

Somos muito centrados no QUÊ. Todos sabem o QUÊ querem, mas poucos sabem COMO alcançar o que almejam. E muito menos o PORQUÊ.

Quer ser uma pessoa de sucesso? Ok. Então, como e por que fazer alguma coisa para ativar o sucesso em sua vida?

O que você verá nas páginas que se seguem é focado principalmente no COMO e no PORQUÊ.

Por exemplo, se está em São Paulo e me diz que pretende ir para o Rio de Janeiro, eu lhe pergunto COMO você vai para o Rio, e você me responde que irá de carro. Poderia dizer também que iria de ônibus, ou de avião, moto, bicicleta, ou até a pé, mas sua escolha é ir de carro. Em seguida eu lhe pergunto o PORQUÊ dessa escolha. “Ah, eu vou de carro porque é mais tranquilo para mim, gosto de dirigir na estrada, e não tenho pressa de chegar lá.”

Simples, não é? Deu três bons motivos para a escolha que fez. A vida são escolhas!

E você, que invariavelmente já sabe o QUÊ, ao conhecer a Caixa-preta do Sucesso compreenderá um pouco melhor o COMO e o PORQUÊ para fazer as melhores escolhas.

CAP. DE AMOSTRA

UM MODELO DE CONSTRUÇÃO DE SUCESSO COMO VOCÊ NUNCA VIU

Quando você adquire um livro, sua expectativa é ler um monte de coisas bacanas e extremamente motivadoras. Mas isso não garante que terá bons resultados em sua vida...

Não vamos lhe dar nenhum segredo mágico para chegar ao topo da montanha do sucesso. Você verá que não basta subir. Tudo aquilo que sobe rápido demais pode cair muito rápido também. Por isso, no mundo corporativo, a consistência e a experiência são as melhores traduções de maturidade profissional. É com a maturidade que você se torna capaz de atingir a excelência e a mais alta performance, exatamente porque nessa etapa da vida você reúne consistência e experiência.

Também não estamos nos propondo a teorizar sobre a construção do sucesso pessoal e profissional. Este livro, portanto, não tem cunho educacional e não foi escrito em tom professoral. Mas podemos afirmar, sem medo de errar, que os conteúdos da caixa-preta compartilhados

com você através das SETE COMPETÊNCIAS são muito mais profundos e efetivos do que qualquer teoria, porque têm por base a experiência concreta de quem aprendeu fazendo.

Estamos aqui para revelar um modelo de eficácia comprovada, formulado a partir do conhecimento, do entendimento e da aplicação prática das principais Competências do sucesso.

Decidimos revisitar nossa experiência de vida como empreendedores, nossas vivências e bagagens pessoais e profissionais, toda nossa energia do palco, e dizer:

É possível ser feliz!

É possível ter sucesso!

Você pode chegar lá!

É possível virar o jogo e dar a volta por cima!

É possível viver em outro patamar!

É possível ser um motivador, inspirador e provocador de mudanças!

É possível deixar seu legado!

É possível fazer o impossível!

É possível fazer o que você quiser fazer e realizar!

Acontece que o sucesso é bastante amplo e difícil de dimensionar. Para você, pode ser uma coisa e, para nós, outra.

Depende muito da fase da sua vida.

E depende muito da sua concepção de vida.

Em uma visão primária, invariavelmente o sucesso está relacionado com dinheiro.

Mas, para muitas pessoas que já alcançaram esse patamar, ter sucesso é ter saúde ou mais saúde, ter sucesso é ter bons amigos, estar mais próximo dos familiares, ou simplesmente sucesso é sentir a presença de Deus, perto e dentro de você. Ou qualquer outra coisa; você decide o que é sucesso.

Vamos abordar o sucesso sobretudo no âmbito corporativo, porque, no sentido mais amplo, o sucesso pode significar para cada pessoa uma razão ou um sentimento. E pode ser cíclico.

Para o Pedrinho, sucesso seria ter muito dinheiro. Mas o Michael Jackson era bilionário e morreu triste, por uma overdose de remédios tarja preta.

Sucesso para a Maria pode ser um casamento feliz e muitos filhos. Para a Joana, pode ser morar no exterior. E assim vai.

Não pense no sucesso como um sonho de vida.

Sonho gostoso e prontinho para desfrutarmos sem esforço... só na padaria. Em nossa vida devemos ter planos, metas e objetivos claros, de preferência com números e prazos para serem concretizados!

Ninguém veio a esse mundo para sofrer e ser um coitado. São as más escolhas que trazem como consequência essa perda. Mas sempre é possível fazer novas escolhas.

Abrindo a Caixa-preta do Sucesso e caminhando pelo franco entendimento dos seus Ativadores e das Competências, ajudaremos você a ser uma pessoa melhor.

Bom profissional e boa pessoa são características que se completam, formando a personalidade humana. Acreditamos fortemente nisso.

Como ser “o cara”? Como chegar lá? E como se manter no topo, incorporando o sucesso como uma característica de sua personalidade? As Sete Competências vão responder a todas essas perguntas.

Sucesso é uma palavra-chave na vida de todos nós. Uma palavra tão forte que só perde para JESUS e DEUS.

Todo mundo quer ter sucesso. Mas, afinal de contas, onde encontro isso?

Está à venda em algum lugar?

Já tem algum aplicativo nesse sentido?

Tem curso universitário sobre sucesso?

Tem uma receita certa que a gente usa e chega lá?

A resposta é não!

Sucesso não é refrão de música, não é desejo impossível, não é mágica.

Não existe receita de bolo para o sucesso, nem existe bala de prata para chegar lá. Se quiserem lhe vender sucesso fácil e rápido, fuja, porque são batedores de carteira.

Sucesso é processo, são fases a serem percorridas, desafios a serem enfrentados e que conseguimos superar praticando a coragem e a determinação de vencer.

Felicidade, bom humor e sinceridade são combustíveis importantes para a jornada.

Embarque conosco nessa viagem, seja de classe econômica ou de executiva, para o Japão ou para a Lua.

Quando você chegar ao seu destino, ao olhar para trás e perceber todo o caminho percorrido, tudo aquilo que conquistou e realizou, poderá afirmar com alegria:

Sucesso vale a pena!

CAP. DE AMOS TR

CAP. DE AMOSTRA

AFINAL... QUAL É O SEU ATIVADOR?

Importantes estudos de comportamento humano comprovam que grandes transformações acontecem na vida das pessoas a partir de situações extremamente difíceis. O desafio de vencer infortúnios e adversidades aciona uma força impressionante, que existe dentro de nós, embora pareça ser sobre-humana.

Em situações-limite, o ser humano é capaz de fazer coisas que costumam ser consideradas impossíveis. Encontra forças na necessidade de superar obstáculos aparentemente intransponíveis. Em vez de ficar preso na dificuldade, aposta na certeza de que conseguirá dar a volta por cima, e se fortalece na escalada.

Se uma pessoa cai no fundo de um poço, pode reagir de duas formas: ou se entrega àquela situação, se lamentando e ali ficando até morrer, ou dedica todas as suas forças e sua determinação para superar aquele problema e se libertar.

Qualquer infortúnio pode desencadear um impacto emocional positivo ou negativo. O que alguns enxergam como fracasso e derrota, para outros pode ser um lugar de recomeço, o início de uma história vitoriosa. Hora de arrebear as correntes e seguir na direção de seus objetivos.

Vamos fazer um exercício de imaginação para ver como você enfrentaria situações como estas.

Imagine, por exemplo, se...

- ... sua empresa quebrasse e você ficasse com uma dívida de milhões, mas decidisse não se entregar à depressão. Então, você olha para o espelho e dá um tapa no próprio rosto, dizendo: “Acorde e vá à luta, você caiu em um buraco e agora precisa sair dele!”
- ... a empresa onde trabalhava tivesse que demitir metade do pessoal e você se visse desempregado, passando vários meses em busca de um novo emprego sem conseguir. Então está em uma atividade informal que não é suficiente para pagar seu aluguel ou o financiamento de sua casa, e corre o risco de ficar sem moradia para sua família, mas sabe que é capaz de superar essa etapa difícil.
- ... aos 18 anos, parece que ninguém acredita em você: família, amigos, professores, ninguém valoriza nem reconhece o seu potencial. Então você percebe que não precisa depender dos outros para acreditar em si mesmo, e resolve construir a própria vida.
- ... você convivesse com uma pessoa negativa, sentindo-se emocionalmente frágil por causa disso. Embora não tenha autonomia financeira para seguir em frente, sabe que precisa arrebentar as correntes.
- ... você se visse sem ninguém ao seu lado, surpreendido com o diagnóstico de uma grave doença, e precisasse conseguir qualquer trabalho, mesmo que fosse em um nível muito abaixo de sua capacitação, para sobreviver, alimentar seus filhos e ainda ter condições de fazer um tratamento médico.
- ... você recebesse de Deus uma criança com necessidades especiais que precisará dos seus cuidados pela vida toda.

- ... você se encontrasse em um momento decisivo da vida, sabendo que para alcançar seus objetivos precisaria trocar de faculdade, de cidade, de país, sair da casa dos pais, ou acabar com um relacionamento que há vários anos está prejudicando o seu crescimento.
- ... alguém da família, muito próximo, estivesse sentado no corredor de um hospital do SUS, sem dinheiro para o tratamento, e você precisasse ajudar a tirá-lo daquela situação, mas não conseguisse recursos para isso. Ou talvez precisasse sustentar o tratamento de seus pais enfermos, durante muitos anos.

Pode ser que você nunca tenha vivido uma situação-limite, um contratempo fora do comum, mas percebe de repente que a realidade em que está vivendo não vai oferecer nenhuma oportunidade de decolar rumo a uma vida realmente próspera. Olhe em volta e compreenda que, se deixar seu dia a dia continuar como está, você nunca sairá da condição de vida limitada, medíocre e precária que aprisiona a imensa maioria das pessoas.

Ou sua empresa não quebrou, mas encontra-se estagnada ou perdendo mercado a cada dia, e você precisa reunir condições para fazer um *turnaround*, uma profunda virada estratégica, em todos os setores, inclusive nos seus próprios conceitos e no seu estilo de gestão, para não perder todo o investimento de muitos anos.

Algumas dessas situações têm relação com sua história de vida?

Se não tiver, qual é a situação experimentada por você que representaria um poderoso motivo para a ação?

O que o ativará para sair de sua atual zona de conforto, talvez de um lugar em que você esteja parado, travado, sem perceber que pode estar entrando em um estado de depressão?

O que o impulsionaria a encontrar forças para alcançar uma realidade completamente oposta, um nível realmente alto em suas condições de vida, um patamar de sucesso que você até hoje não se sentia em condições de conquistar?

Procure identificar que tipo de dificuldade já experimentou ou está vivenciando hoje, e que pode despertar em você aquela vontade de vencer, aquele brilho nos olhos, aquela paixão interna, indestrutível, de ser um campeão, aquela certeza de que nada vai tirá-lo do caminho que você traçou.

O que você via até agora como dificuldade passará a ter outro significado: será o grande Ativador de sua trajetória para o sucesso.

E então?

Qual é o Ativador que fará você se transformar de fato em uma máquina de resultados?

Que Ativador você acionará para mudar o seu destino, até fazendo história, construindo um grande império e deixando um maravilhoso legado?

Grande império? Maravilhoso legado? Sim. Por que não?

Quem define o seu limite é o seu olhar, a sua visão de futuro. É você quem determina a amplitude do seu próprio horizonte.

Não tenha medo de assumir suas grandes aspirações. Você pode mudar a sua vida completamente, acionando o Ativador que o ajudará a adquirir competências para uma verdadeira guinada em seu caminho.

Afinal, qual é o seu grande Ativador?

Está na hora de acioná-lo, para subir até o topo.

ASSISTA AGORA À ENTREVISTA EXCLUSIVA COM WAGNER RIBEIRO

*"FAÇA UM PROJETO DE CARREIRA E COM
CERTEZA TERÁ RETORNO NO FUTURO."*

— **WAGNER RIBEIRO**

ACESSE:



O HOMEM DAS ESTRELAS COMO FICOU CONHECIDO "WAGNER RIBEIRO" ALGUNS NOMES COMO NEYMAR, ROBINHO, KAKÁ, LUCAS LIMA, GABI GOL, COMO INÚMEROS OUTROS GRANDES JOGADORES ESTÃO NA LISTA DE WAGNER. RIBEIRO CONSTRUIU UMA CARREIRA SERVINDO COMO A PONTE PARA A EUROPA PARA PROMESSAS DO FUTEBOL BRASILEIRO. A CARREIRA DE MUITOS ACERTOS E POUÇOS ERROS TROUXE AO EMPRESÁRIO ENTRADA NOS PRINCIPAIS CLUBES DO BRASIL E DO MUNDO.
